

Curriculum Vitae

Personalia

Jens Anders Ravnaas
Bekkedalen 7
4638 KRISTIANSAND S
Norge

E-post: jens@ravnaas.no
Mobilnummer: +47 45830103
Fødselsdato: 11.07.1952

Arbeidserfaring

2013-04 - 2016-12

Mentor Partner AS

Rådgiver

(gjennom Bedriftshjelpen)

Som en del av Omstillingstjenestene til Mentor Partner gjennom rammeavtaler med NAV. Jeg var rådgiver i tiltaket Oppfølging som Mentor Partner leverer til NAV. Vi ga veiledning til personer på vei tilbake til arbeidslivet, med individuell oppfølging av sykemeldte og lang- og kortidsledige. Kandidatene hadde stor variasjon i bakgrunn, utfordringer og begrensinger. Mye av vårt fokus var på motivasjon, realitetsorientering og det å se muligheter heller enn begrensinger. Vi kartla kandidaters kompetanse, egenskaper og forutsetninger for å komme i egnet arbeid, og hadde fokus på å finne gode og gjensidige "matcher" med arbeidsgivere. Vi bisto kandidater med verktøy og strategier for jobbsøk. I tillegg jobbet vi med karriererådgiving, hadde utstrakt markedsarbeid og kontakt med næringslivet. Som rådgiver fulgte jeg opp både kandidater og arbeidsgivere når det etableres praksisplass og ved innfasing i ny jobb. Vi brukte Mentor Partners solide rekrutteringskompetanse i kartlegging og vurdering av kandidater og for å finne gode løsninger sammen med bedrifter, og samarbeidet godt med veiledere i NAV. I dette arbeidet høstet jeg stor nytte av min allsidige erfaring fra næringslivet både som leder og styremedlem.

2005-05 - 2007-05

Datauniversitetet AS

Instruktør

(gjennom Bedriftshjelpen)

Timelærer i Datauniversitetets studie i e-handel. Underviste i fag som søkemotor optimalisering, web publisering, nettannonsering og responsmåling.

2004-04 - 2013-07

BoGrønt Kvarstein AS

Adm leder

(gjennom Bedriftshjelpen)

Bedriften driver et hagesenter og jeg ble engasjert gjennom Bedriftshjelpen for å hjelpe med økonomi, markedsføring og administrasjon.

Jeg etablerte økonomiske rutiner og rapportering. Innførte og driftet butikkdata systemer. Hadde ansvar for markedsføringen, herunder kontakt med leverandører, kjedekontoret og media. Jeg hadde ansvaret for styring av personal ressurser og deltok generelt i drift av butikken. Jeg hadde også en sentral rolle da bedriften bygget og flyttet inn i nytt hagesenter.

2004-04 - 2013-03

Kvarstein Utemiljø AS

Adm leder

(gjennom Bedriftshjelpen)

Kvarstein Utemiljø AS driver med anleggsgartner virksomhet og annet hagearbeid.

Jeg ble engasjert gjennom Bedriftshjelpen for å ta meg av økonomi, markedsføring, personell og generell administrasjon.

I den perioden jeg var ansatt økte vi aktiviteten betraktelig og snudde negative resultater til overskudd. Jeg var ansvarlig for å utarbeide rutiner og ledelses systemer, HMS rutiner og implementering og drift av selskapets administrative dataløsninger.

2002-03 - 2004-05

Kristiansand Pirates

Daglig leder

Kristiansand Pirates en en basket klubb som på den tiden spilte på landets høyeste nivå i BLNO.

Mitt ansvar var, foruten daglig ledelse av klubben, utarbeidelse av markedsplaner og sponsorkonsepter. Sponsorsalg og pleie av sponsorene. Planlegging og administrasjon av Priates Cup, landets største basket cup. Oppfølging mot BLNO. I denne perioden utviklet vi også Pirates Club, et aktivitetstilbud mot ungdomsskolen og etablerte New Page lokalt, et samarbeid med barnevernet rettet mot barn og unge med sosiale vanskeligheter. Jeg hadde også utstrakt kontakt med media.

2002-01 -

Bedriftshjelpen

Eier og daglig leder

Bedriftsrådgivning, styrearbeid, strategiarbeid, markedsføring.

1999-09 - 2001-12

Interpoint AS

Daglig leder

Interpoint AS ble etablert for å utvikle og drifte markedsportaler på Internett. Etter den første gründerfasen fikk man inn eksterne investorer og også investeringer fra Sårkornfond. På dette tidspunktet ble jeg ansatt som daglig leder i selskapet.

Mine oppgaver var foruten daglig ledelse av selskapet, å styre produktutviklingen og bringe disse over i kommersiell drift. Portalene Printpoint (trykkeri tjenester) og Seminarpoint (konferanselokaler og hoteller) ble etablert og satt i drift.

Rundt tusenårsskiftet skjedde et sammenbrudd i kapitalmarkedet for Internett selskaper. Vi lyktes derfor ikke i vårt arbeid med å finne investorer for fasen videre og planlagt ekspansjon. Selskapet ble derfor solgt og etterhvert slått sammen med annen virksomhet.

1995-07 - 1999-08

Kristiansands Auto AS

Salgssjef, disponert

Kristiansands Auto var Ford forhandler i Kristiansands regionen. Jeg ble ansatt som salgssjef, med ansvar for avdelingene både for nye- og brukte biler.

Foruten å lede salgsvdelingen, deltok jeg også selv aktivt i salget. Jeg hadde også ansvaret for markedsplaner, og gjennomføring av markedsaktiviteter. Jeg hadde hovedansvaret for kommunikasjonen med Ford Norge, og deltok i faglig samarbeid med byens andre bilforhandlere.

I forbindelse med en prosess for å overta Ford forhandlerne i Arendal, Mandal og Lyngdal, fikk jeg ansvaret for hele driften av Kristiansands Auto i samarbeid med ettermarkedsjefen.

Da sammenslåingen var kommet på plass, etablerte vi en ny organisasjon der min rolle ble å lede salgsvdelingene i alle byene.

1989-01 - 1995-06

Agder Data AS / Alliansen Informasjonssystemer AS

Avdelingssjef

Den første tiden arbeidet jeg som salgssjef i PC avdelingen. Etter en intern omorganisering fikk jeg ansvaret for både salgs- og support avdelingene for PC og nettverk innen Agder. Vi hadde kontorer i Arendal, Kristiansand (hvor vi også etablerte en egen databutikk) og Kvinesdal.

Dataland, som vi kalte satsingen på PC og nettverk, utviklet seg til å bli landsdelens største leverandør av PC baserte dataløsninger og det tyngste kompetansemiljøet innen PC og nettverk. Vi leverte løsninger både til bedrifter og offentlige organisasjoner.

Jeg var også en tid ansatt som salgssjef i divisjon offentlig, men ansvar for Agder og Telemark. Kundene var kommuner og fylkeskommuner der vi leverte datasystemer for saksbehandling, økonomi og skatt. Mine oppgaver var, foruten ledelse av salgsvdelingen, kontrakts arbeid og forhandlinger. I den perioden hadde jeg også ansvar for divisjonens totale markedsføring på landsbasis.

Den siste tiden i bedriften var jeg engasjert i et prosjekt for å øke salget av PC produkter gjennom nye salgskanaler og markedsføringsmetoder. Dette var et tiltak for å tilpasse oss den stadig økende konkurransen i PC markedet, og resulterte i kraftig volumøkning og bedre marginer. I den tiden jeg var ansatt, fusjonerte Agder Data AS og Rogalandsdata AS til Alliansen Informasjonssystemer AS.

1980-01 - 1988-10

Norcon AS

Daglig leder

Jeg var en av tre grundere av Norcon Electronics AS. Bedriften utviklet seg etter hvert til et konsern, der følgende bedrifter inngikk som datterselskaper til Norcon AS: Norcon Engineering AS, Norcon Data AS, Norcon PC Senter AS og Edcom AS. Selskapene arbeidet alle innen elektronikk og IT og var blant annet engasjert innen følgende områder: Måle- og styresystemer for industri og offshore. Import, salg og distribusjon av administrative datasystemer. Salg av PC baserte dataløsninger til bedrifter, skoler og hjemmebruk. Utvikling og salg av databasert undervisning.

Den første tiden arbeidet jeg aktivt med utvikling av elektronikk for våre måle- og styresystemer. Etter hvert som bedriften vokste, tok ledelse og markedsføring all min tid. Våre leveranser innen måle- og styresystemer var i stor grad skreddersøm, og jeg arbeidet aktivt i arbeidet med kravspesifikasjoner og kontraktsforhandlinger. Jeg arbeidet også med internasjonale forhandlinger i forbindelse med import av datasystemer fra USA, Irland og Japan, samt oppbygging av forhandlernet i Norge, Sverige og Danmark.

I tillegg til å være daglig leder i holdingselskapet Norcon AS, var jeg også styreleder i datterselskapene.

Bedriftene vokste alle raskt, og 100% årlig omsetningsvekst var normen. Norcon bedriftene var også kjent for høy teknologisk kompetanse innen de feltene vi var engasjert.

1975-11 - 1979-12

Procon Elektronikk AS

Utviklings ingeniør

Bedriften produserte elektronikk først og fremst til måle- og styresystemer innen offshore, skip og industri. Mitt arbeid besto i utvikling av elektroniske systemer, overvåking av produksjon og igangkjøring og service hos kundene i inn- og utland.

1974-06 - 1975-10

Luftforsvarets Tekniske Skole, Kjevik

Laboratorie instruktør

Som en del av verneplikten var min oppgave å være instruktør ved elektronikk laboratoriet ved den tekniske fagskolen. Arbeidet bestod av klargjøring for lab forsøk, instruksjon av elevene og assistanse i forbindelse med utførelsen av laboratorie oppgavene.

Utdanning

1980-06 - 1982-06

Kristiansand Handelsskole

Handelsskole, redusert fagkrets

Tok handelsskole eksamen (redusert fagkrets) som privatist etter selvstudier.

1979-01 - 1981-04

NKS / STI

Bedriftslederskolen

Bedriftslederskolen var en kombinasjon av forelesninger i regi av STI og brevkurs gjennom NKS: Deltakerne var personer med lederansvar i næringslivet. Fagkretsen omfattet økonomi, regnskap, markedsføring og ledelse.

1974-08 - 1974-12

Agder Distriktshøgskole

Bedøk 9 - Grunnkurs i bedriftslære

1973-08 - 1974-06

Sørlandets Tekniske Skole

Industriell elektronikk

Videreutdanning innen industriell elektronikk. Automatisering, måling og prosessstyring. Hovedoppgave innen bruk av mikroprosessorer (som da var noe helt nytt) til overvåking av smelteovn på Elkem AS.

1971-08 - 1973-06

Sørlandets Tekniske Skole

Ingeniør elektronikk

Utdanning innen elektronikk og data.

1968-08 - 1971-06

Kristiansand Katedralskole

Eksamen artium, reallinjen

Spesialisering innen moderne fysikk.

Annen erfaring

- | | |
|-------------------------|--|
| 01.12.2008 - 01.12.2013 | BoGrønt Kvarstein AS, styremedlem |
| 01.04.2007 - 01.03.2009 | Amazon Grimstad FK, styreleder. Toppserieklubb i damefotballen. |
| 01.03.2005 - 01.03.2009 | Kristiansand Idrettsråd, styreleder
Idrettens koordineringsorgan blant annet i forhold til Kristiansand Kommune. |
| 01.05.2002 - 01.05.2007 | Sørlandshallen Fotball AS, styreleder |
| 01.04.2002 - 01.04.2006 | Norges Fotballforbund, medlem i Breddekomiteen,
Policykomite for norsk breddefotball. |
| 01.05.1997 - 01.05.2002 | Sørlandshallen Fotball AS, styremedlem |
| 01.03.1997 - 01.03.2007 | Agder Fotballkrets, styreleder.
Kretsen organiserer all breddefotball i Agder. Ansvarlig for kretsens virksomhet og kretsens politiske leder. |
| 01.03.1990 - 01.03.1997 | Randesund Idrettslag, styreleder i hovedstyret
Ledet arbeidet med utvikling av organisasjonen til en mer strukturert og profesjonalisert organisasjon.
Ansvaret for politisk og administrativ kontakt mot Kristiansand Kommune for å få etablert Sukkevann Idrettspark. |
| 01.01.1980 - 01.12.1989 | Diverse verv som styreleder: Sørvakt AS, Cross Music AS, Norcon Engineering AS, Norcon Data AS, Norcon PC Senter AS, Edcom AS, Torsvikheia antennelag |
| 01.01.1980 - 01.11.1995 | Diverse verv som styremedlem: Norcon AS, AC Regnskap AS, Sørlandsparken Drift AS, Styreakademiet Sør |

Tilleggsinformasjon

Utdannet innen både teknologi og økonomi/administrasjon. Lang erfaring fra flere ulike bransjer. For det meste innen ledelse og salg/markedsføring, men jeg har også ledet service og utviklings avdelinger.

Har også sittet i en rekke ulike styrer, både innen næringsliv og idrett.

Har hatt mange jobber innen teknologi bransjer og har god teknologi forståelse.

Lang erfaring med kundekontakt og forhandlinger både nasjonalt og internasjonalt.

Erfaring med å tale for og i store forsamlinger, samt som faginstruktør.

Har hatt personalansvar i de fleste stillingene både på topp- og mellomleder nivå. Oppfølging og coaching av personer. Sette og følge opp mål. Jeg har arbeidet med utarbeidelse og oppfølging av strategiplaner så vel som kortsiktige mål og budsjetter.

Gjennom mitt engasjement i Agder Fotballkrets og Norges Fotballforbund var jeg sterkt involvert i prosesser omkring organiseringen og utviklingen av fotballen på Agder, utviklingen av breddefotballen i Norge og utarbeidelse og senere evaluering av gjeldende regelverk for spillerovergang mellom fotballklubbene i landet. Jeg har også vært medlem av markedsutvalget i Norges Fotballforbund samt utvalget som reviderte lisenskravene for damefotballen i Norge.

I jobbene / vervene i Norcon AS, Kristiansand Pirates, Randesund Idrettslag, Idrettsrådet og Agder Fotballkrets hadde jeg utstrakt mediakontakt både med aviser, radio og TV. Jeg er derfor medievant og har lang erfaring i rett håndtering av media.

I mine ulike verv i idretten og gjennom min stilling som avdelingssjef offentlig sektor i Alliance Informasjonssystemer AS har jeg hatt utstrakt kontakt med offentlig virksomhet, både politisk og administrativt.

Som person er jeg god til å analysere en situasjon og se hvilke muligheter som finnes. Jeg er nytenkende og ser muligheter fremfor begrensninger, både når det gjelder det forretningsmessige og når det gjelder mennesker. Jeg er målorientert, kan legge klare planer både på lang og kort sikt. Jeg har gjennomføringsevne, jeg liker å ta beslutninger og tar ofte ledelsen i grupper og forsamlinger. Gjennom engasjement, involvering og klar tale er jeg god til å motivere andre.

Jeg er strukturert og nøyaktig.